# Animer des réunions commerciales productives

*(Durée estimée : 14h)*

## Objectifs

**- Animer efficacement et avec aisance des réunions commerciales et des groupes de travail**
**- Allier leadership et charisme**
**- Répondre aux objections et tentatives de déstabilisation**

## Contenu de la formation

**Organiser les réunions commerciales**

- Définir les objectifs
- Choisir les participants
- Préparer sa réunion : sur un plan matériel et organisationnel, et se mettre en condition
- Mobiliser les participants conviés
- Adapter le mode de réunion au sujet : les réunions flash ou régulières
- Animer la réunion
- Réunions flash ou réunions régulières : les facteurs clés de succès

**Mobiliser le groupe**

- Adopter la posture du leader charismatique
- Maîtriser le langage non-verbal pour encore mieux mobiliser
- Connaître les différentes phases de la vie d'un groupe pour adapter son rythme.

**Maîtriser les techniques d'animation commerciale**

- Directivité ou non-directivité
- Faire preuve d’assertivité
- Gérer les situations conflictuelles
- Reformuler pour faire avancer la réunion
- Argumenter pour "vendre" son message
- Répondre aux objections

**Décrypter la personnalité des participants pour mieux communiquer**

- Identifier les profils des participants
- Adapter sa posture et son discours pour mieux communiquer

## Moyens pédagogiques

Cours théoriques et personnalisés par un formateur.
Jeu de rôle et mise en situation.

## Moyens techniques

Salle de formation ou ordinateur disposant d'une connexion internet
Support de cours

## Modalités d'encadrement

Présentiel ou à distance



Campus26 Cité numérique du Pensio - 4 rue du PNDF - 43000 Le Puy-en-Velay - 0415490003 - www.campus26.com - contact@campus26.com
SARL capital 50 000€ - SIRET : 82253076200027 - APE : 6201Z - TVA intra : FR 838 225 307 62 - N° OF : 844 303 392 43

Face à face avec un formateur

## Evaluation des acquis

Mise en situation professionnelle

## Pré-requis

Aucun

## Public visé

Manager et responsable commercial, chef des ventes et d'agence.

## Modalités d'accès

INTRA entreprise

## Durée d'accès

1 jour(s) ouvré(s)

## Accéssibilité

Formation accessible aux personnes à mobilité réduite en présentiel ou en classe virtuelle. Pour plus de précision, nous contacter.

*Mise à jour du programme : 14/12/2023*



Campus26 Cité numérique du Pensio - 4 rue du PNDF - 43000 Le Puy-en-Velay - 0415490003 - www.campus26.com - contact@campus26.com

SARL capital 50 000€ - SIRET : 82253076200027 - APE : 6201Z - TVA intra : FR 838 225 307 62 - N° OF : 844 303 392 43